

Vendre son entreprise



| | |
|----------------------|--|
| Objectif | Déterminer avec le dirigeant la valeur potentielle de son entreprise, recherche de repreneurs et mise en relation. |
| Descriptif | <p>Diagnostic :</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ visite de l'entreprise, analyse des 3 derniers bilans ■ préparation du dossier de cession (analyse de rentabilité) ■ information du dirigeant sur les points forts et points faibles de l'entreprise, sur les problématiques fiscales et juridiques... ■ proposition d'axes d'amélioration <p>Publication d'une annonce sur des supports spécialisés :</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ sur site Internet : www.actcontact.net & www.pmicontact.net, ■ sur support papier, édition tous les trimestres avec diffusion à 10 000 exemplaires. <p>Mise en relation cédant/repreneur(s) :</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ détection, ciblage et qualification des repreneurs ■ envoi du dossier de présentation de l'entreprise au(x) candidat(s) repreneur(s) ■ suivi de la mise en relation |
| Public | Chefs d'entreprise en phase de transmission. Commerce / Services / Industrie |
| Durée | 1 an dans le bulletin papier, 2 ans sur le site Internet. |
| Tarif | 220 € TTC |
| Partenaire(s) | Chambre Régionale de Commerce et d'Industrie de la Région Aquitaine |

entreprises

Contactez

Chambre de Commerce et d'Industrie de la Dordogne - Espace Entreprises
Catherine Lespinasse : 05 53 35 80 35 - c.lespinasse@dordogne.cci.fr